

West Interior



West Interior – ist ein international agierendes Unternehmen für die Herstellung von hochwertigen Möbeln in unseren Kernkompetenzen Hospitality, Offices und Retail. Wir bieten unseren Kunden eine umfassende professionelle Projektabwicklung von A-Z. Eine lange Tradition verpflichtet uns zu Qualität, Nachhaltigkeit und zukunftsorientiertem Handeln.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir:

Business Development Manager w/m/d

Ihr Profil:

Sie haben eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung oder einen entsprechenden akademischen Abschluss. Ausgedehnte Erfahrungen im Vertrieb und fundierte Marktkenntnisse. Ausgezeichnete Englischkenntnisse sowohl in Wort als auch in Schrift. Sie haben einen sicheren Umgang mit gängigen IT-Programmen. Sind kommunikationsstark und haben ein gutes Geschick in Verhandlungen. Zudem sollte eine ausgeprägte Bereitschaft zur Reisetätigkeit bestehen. Sie sind flexibel, engagiert, ehrgeizig und arbeiten gerne ergebnisorientiert.

Ihre Tätigkeit:

- Akquisition von Neukunden
- Ausarbeitung einer Strategie zur Gewinnung neuer Kunden
- Verantwortung über die Entwicklungsphase von Kundenbeziehungen
- Erschließung und Überwachung des Marktes

Wir bieten Ihnen:

- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- 13tes Gehalt
- eine variable Gewinnbeteiligung
- Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge
- 30 Tage Urlaub
- Business Bike

Das TEAM wird bei uns großgeschrieben!

Haben Sie Interesse und möchten Teil dieses Teams werden?

Dann senden Sie jetzt Ihre Bewerbungsunterlagen

per Mail an: info@west-interior.com

per Post an: West Interior, Personal, Industriestraße 55, 40764 Langenfeld.

Weitere Auskünfte erteilt Ihnen gerne Herr Stefan Egbers, Telefon +49 175 4074681